#### VI. Producción de la TV

- 6.1. Conceptualización económica y tipologías.
- 6.2.La producción de los grandes formatos televisivos.
  - 6.3. Programación y producción independiente en España.

### Tipologías de programas

- Por su vida comercial:
- \*De flujo o plató: costes bajos, perecederos, no generan activos)
- \*De *stock* (más inversión, duraderos, crean activos)
- Por su horario de destino:
- -De prime time-De day time

- Por origen: Make or buy:
  - \*Producción propia:
  - -Interna (en la TV)
  - -Externa:
  - >Financiada o delegada (100 % costes)
  - >Asociada:coproducción con Prod.Independiente
  - >Co-producciones: con TV o Prod. Extranjeros
  - \*Producción ajena (nacional o importada)

#### Las grandes productoras de TV en USA

- Disney (ABC, Capital Cities): Walt Disney, Touchstone,
  Miramar
- News Corporation: 20th Century Fox
- Sony: Sony Pictures, Columbia Tris Star, MGM
- Times Warner (AOL):Warner Bross, Casttle Rock, New Line, Turner System (H Barbera)
- NCB (General Electric): Universal Pictures
- Viacom (CBS): Paramount, Drean Works

#### La producción independiente: U.E.

- Ascenso 5 grandes países: 19.000 h (1989)-45.000 (1999)
- Pero menor de ficción: 4.285 h (1991)-5.513 (2004)
- Aunque incremento del valor: (1.400 ME-2.440 ME)
- Y gran éxito en cada mercado nacional
- Pero muy insuficiente: 550.000 horas en TV abierta
- Con escasa exportación (7 %) y coproducción (6 %)
- Y creciente déficit con USA: 2.200 MD (1993)- 10.500 ME (2008): 5.500 ME por TV

# La producción independiente en España: Cronología

- 1989-1994:Hundimiento casi total
- 1993-95: Farmacia de Guardia"
- 1995-98: Médico de Familia y Hostal Royal Manzanares
- 1996-2000: Declive de la ficción USA

- · -1997-2000:
  - \*Fuerte impulso a la producción propia e independiente
  - \*Papel motor de la ficción local
  - \*Impulso publicitario
  - \*Directiva de TV sin fronteras (1994-98)
- 2001-2008:Integración vertical PI->TV

# La producción independiente en España: ventajas

- Volumen elevado en tiempos
- Cuotas de share notables
- Papel destacado en prime time
- Importante y creciente facturación
- Alto número de agentes (Pymes)
- \*Papel clave en Imagen de cadena
- \*Exportación de formatos (clones)
- \*Mercado exterior potencial (A. Latina)

# La producción independiente en España: debilidades funcionales (I)

- Monocultivo inicial (sitcom/dramedia)
- \*Escasas co-producciones internacionales
- \*Hegemonía de la Producción Financiada:
  - >Copyright total de las cadenas >Proyectos aislados
- >Escasa venta externa y exterior
- >Divorcio cine-TV
- >Laguna en TV movies
- >Tensión beneficio industrial (15 %-bonus por *share*)
- Endeudamiento-descapitalización

# La producción independiente en España:

#### Debilidades estructurales (II)

- Centralismo Madrid (54 %)
- Desequilibrios financieros: vaivenes, reducción de costes, abuso de plató (realities, talk show)
- Rápido proceso de concentración: 7= 70 % facturación
- Creciente integración vertical : <u>captive producers</u>

#### Incentivos desiguales por CC.AA.

- Papel motor de las TV Públicas
- Y descentralizacion positiva por las TV Autonómicas
- Pero clientelismos políticos: "productoras girasol"

### Producción AV : Tendencias (La Industria AV en España, 2010)

- Convergencia
- Creación Marcas
- Articulación Cine-TV
- Reformateo
- Capacitación digital
- Diversif.financiera
  (Sponsor., prod. Plac.)

- Atomización
- Concentración/ Integración
- Producción transmedia
- Expansión Majors
- Consolidación regional (clusters, films comissions)

### Producción Independiente o Cautiva?

- Endemol (Gestmusic, Zeppelin) = Mediaset-TV 5
- Vértice 360º:Videoreport, Telson, Nostro TV (A 3TV)
- Miramon Mendi (JLMoreno)= TV5 (15-20%)
- Veralia (Vocento): Boca a boca (70), Europroducciones (70%),
  Videomedia
- Boomerang (E.Cerezo) = Multipark (35%)
- Imagina: Media Pro (K-2000)-Globomedia (VPP 20 %) = La Sexta
- Plural (y Tesela) = Sogecable-Prisa

### Economía cine-TV en España

- <u>1989-95: Hundimiento de</u> las inversiones de TV
- <u>1996-97: Recuperacion</u> (acuerdosTVE/ Canal +)
- 1997-1998: Inestabilidad
- (**RTVE Canal** +)
- 1999-2000: TV-FAPAE: acuerdos
- 2001: Directiva TV sin Fronteras: 5 %

- **2004-5: Reglamento**
- 2006-7: 284 ME (Nueva: 124,9)
- Facturación Salas: 671/ España:104 (15.5 %)
- LGA:
- PRIVADAS:5% cine, series -3% en Cine: 1,5% en P.I.
- PÚBLICAS: 6% -4,5% en cine: 2,25% en P.I.